

Bertrand MORAND

Responsable Partenariats et Filières

Coopérative U









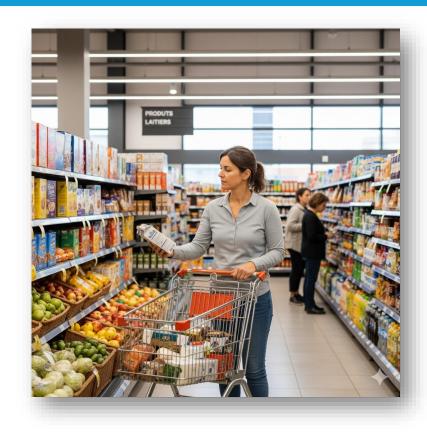


De la Conformité Minimale à un Engagement Proactif....





Les attentes des consommateurs en 2015



La consommation durable



L'alimentation locale

Participer à la protection des emplois

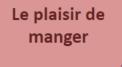
> Participer à la protection de l'environnement



L'alimentation saine

Pour préserver sa santé

Par méfiance envers les ingrédients



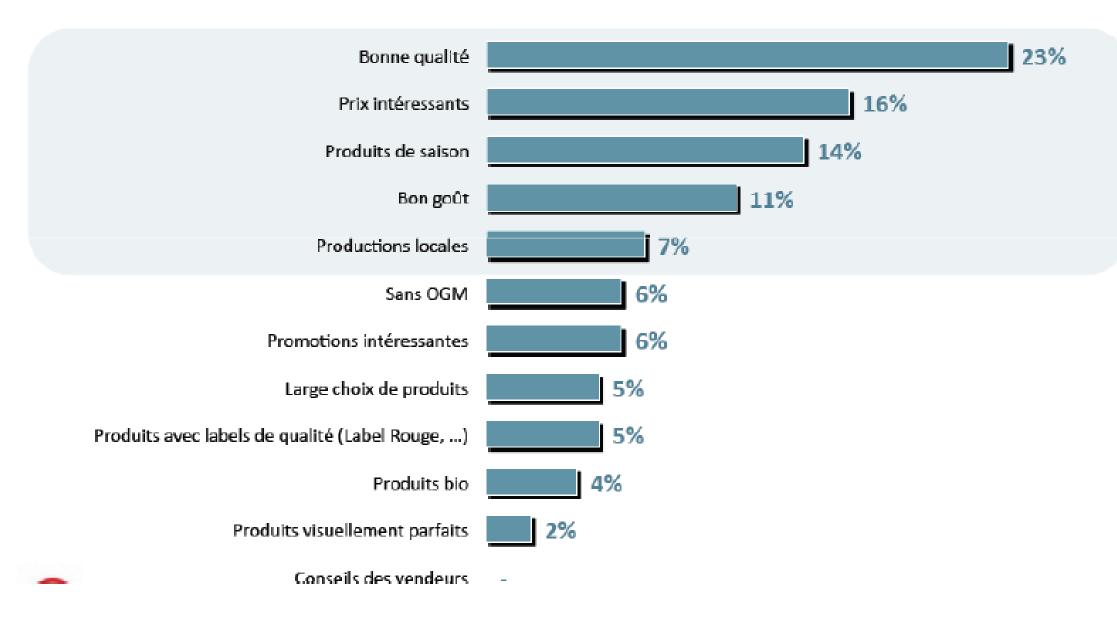
Plus de "lâcher prise"

Plus de superflus

Plus d'expériences

Question - Merci de classer par ordre d'importance, de la plus importante à la moins importante, vos 5 préoccupations principales lorsque vous achetez des produits frais.

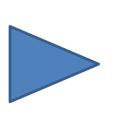
1er critère





La réponse des enseignes

Une alimentation plus saine pour les consommateurs



Identifications
des substances
controverses qui
peuvent avoir un
impact

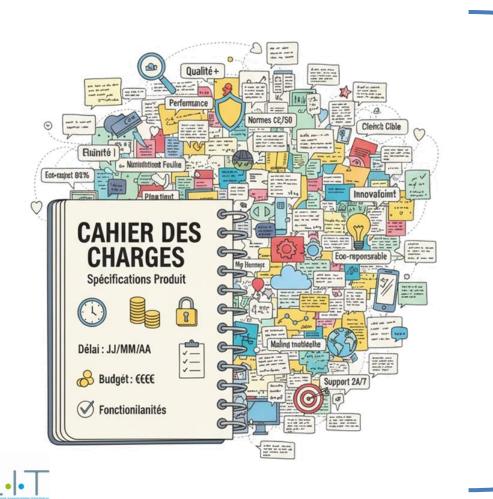


L'alimentation des animaux



Les antibiotiques





Argument Marketing Clé

- 1. Origine Française & Patriotisme
- 2. Qualité Supérieure
- 3. Mode d'Élevage Traditionnel
- 4. Ingrédients et Alimentation
- 5. Traçabilité

Traduction sur le Produit (Étiquetage / Publicité)

"Origine France", "Volaille Française" (un argument d'achat très plébiscité par les consommateurs pour la volaille en 2015).

Logo Label Rouge (garantissant un cahier des charges strict, un goût et une texture supérieurs), Poulet Fermier.

Mentions "Élevé en Plein Air" ou "Élevé en Liberté" (pour le Label Rouge et le Bio), évoquant le bien-être animal et une production "à l'ancienne".

Pour le Bio : **Logo AB** (Agriculture Biologique), alimentation sans OGM ni produits chimiques. Pour d'autres gammes : "Nourri aux céréales françaises".

La marque de producteur (très appréciée) ou des mentions visant à rassurer sur le contrôle des étapes de vie de l'animal.

Des actions sous la pression des ONG

Année	Événement Clé	Conséquence pour la Distribution
2010-2015	Pression des ONG sur les modes d'élevage intensifs, notamment la fin des cages pour les poules pondeuses.	Premiers engagements « hors cage »: Les enseignes commencent à fixer des objectifs (souvent à horizon 2025) pour la vente d'œufs coquille MDD (code 3) issus d'élevages alternatifs. C'est le premier grand front de rupture avec le standard.
Février 2015	La loi introduit dans le Code civil la reconnaissance de l'animal comme « être vivant doué de sensibilité ».	Changement de statut : Ce n'est plus une simple propriété, mais un être sensible. Bien que symbolique, cela renforce la pression éthique sur les acteurs économiques.
2017	Lancement des États Généraux de l'Alimentation (EGA). Le BEA est identifié comme un axe de progrès majeur.	Préparation des filières : La distribution se prépare à traduire les futures orientations législatives en exigences concrètes dans les contrats avec les producteurs.



Monoprix s'engage en 2013 à l'arrêt de la commercialisation des œufs en cage Coopérative U S'engage en 2016 à l'arrêt de la commercialisation des œufs en cage

La réponse de la GMS => L'interdiction



De la Conformité Minimale à l'Engagement Proactif....





Une poursuite des actions

Campagnes de Sensibilisation et de Pression Publique Accrues





Tier 1 Leadership Coop Group (Switzerland) Cranswick - Marks & Spencer ▲ Migros - Waitrose Noble Foods J Sainsbury ▲ Mitchells & Butlers ▲ Nestlé - Perdue Farms Premier Foods

Des classements comme "Business Benchmark on Farm Animal Welfare" (BBFAW) ont été utilisés pour évaluer, comparer les GMS

Tier 2 Integral to business strategy 16 ▲ ALDI Süd Cargill ▲ Chipotle Mexican Grill -The Co-op (UK) ▲ Danish Crown — Greggs PLC Groupe Danone ▲ Hilton Food Group

Tesco

- Whitbread

-Wm Morrison

Tier 3 **Established but** work to be done 32 -2 Sisters Food Group - ALDI Nord —Aramark Arla Foods Ltd - Barilla SpA -BRF SA — Casino Cheesecake Factory (The) Coles Group Compass Group

- Elior Group

- Hormel Foods

ICA Gruppen

JD Wetherspoon

▲ Loc Mousquotaires

-JBS

▲ LDC

▲ Fonterra

▲ Agro Super ▲ Associated British Foods Auchan Holdings Camst ▲ Campbell Soup Company - Domino's Pizza Group

 Carrefour — Charoen Pokphand Foods (CPF) Coop Italia Coopérative U Enseigne ▲ Cooperl Arc Atlantique ▲ Colruyt — Costco - Cremonini SpA Darden Restaurants Edeka

Tier 4

Making

progress on

implementation

38

agenda but limited evidence of implementation 28 -Ahold Delhaize Albertsons Amazon/Whole Foods Market - Chick-fil-A - CKE Restaurants ConAgra Brands Cooperativa Centrale Aurora Alimentos

Cracker Barrel

Dean Foods

E.Leclerc

Sobey's

Hershev Co.

▼ Dunkin' Brands

- Empire Company/

Groupe Lactalis

- H E Butt Company

Tier 5

On the business

30 Aeon Group Autogrill SpA Bimbo BJ's Wholesale Club **Holdings** - Bloomin' Brands Inc - C&S Wholesale Cencosud - China Resources Vanguard - China Yurun Group Limited Chuying Agro-Pastoral Group - CNHLS - Conad Consorzio

Nazionale

Tier 6

No evidence

on the

business agenda



Campagne affichage Métro en 2015

Négociations et Dialogues Constructifs



• Accompagnement et expertise :

Dialogue avec les GMS, présentant des études, des solutions techniques et des feuilles de route pour la transition vers des pratiques plus respectueuses.

•Pression sur les engagements concrets : L'accent a été mis sur l'obtention d'engagements écrits et datés, avec des objectifs chiffrés : l'adoption des critères "Better Chicken Commitment"







Des actions de Valorisations





De la Conformité Minimale à l'Engagement Proactif....





Un engagement au délà des produits et plus de transparence

Trouver des solutions

Implications des GMS au sein du LIT pour mieux



Mesurer et standardiser





























Cooperl

Fleury Michon



















Appel à projet de « Bien Etre + « de LIDL pour accompagner les producteurs à l'amelioration des pratiques et des infrastructures

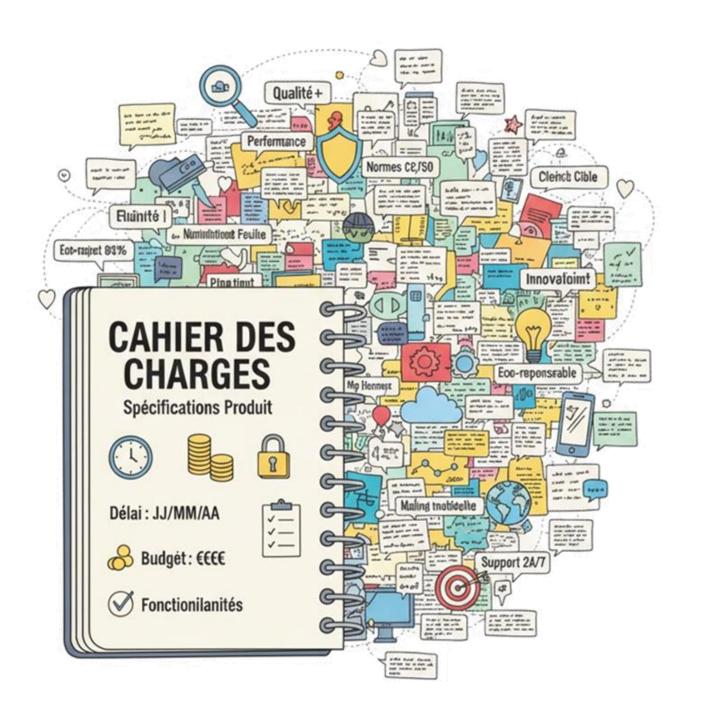




Et concrètement...



Un cahier des charges classique





- Comprises par les clients - Qui aident le monde agricole dans sa durabilité

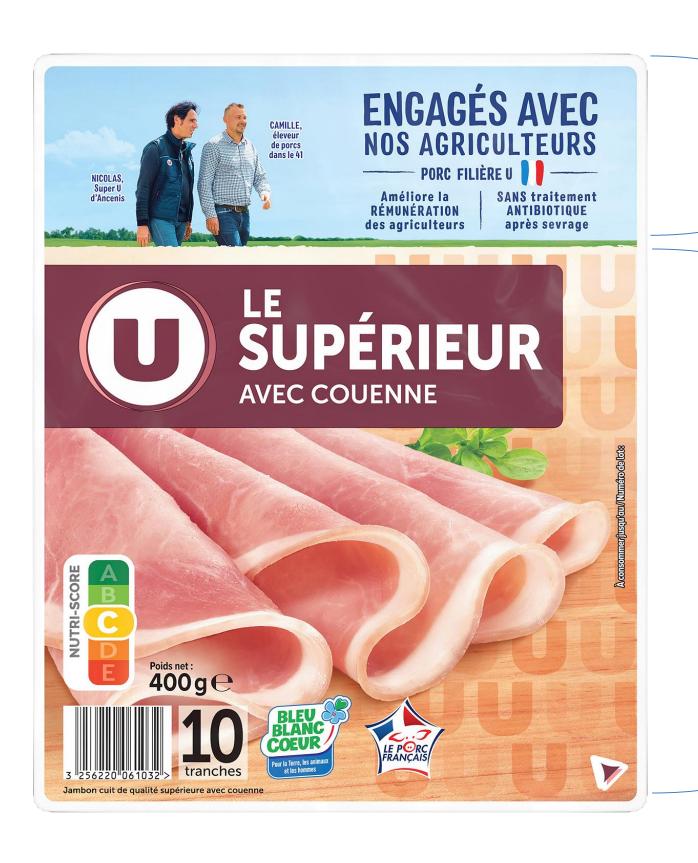
Exigences minimum pour tous les produits U

- Interdiction substances controversées
- Vigilance sur le nombre et la qualité des ingrédients
- Panels
- Suppression. emballages
- Audits Fournisseurs
- plastiques problématiques
- Plan de contrôle
- Emballages recyclables

Réglementaire



Une évolution pour accompagner les évolutions



Une démarche Filière

Un Cahier des charges Produits Finis



Démarche Filière, une démarche de progrès continue

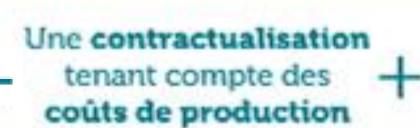
Pour répondre

- à nos enjeux RSE
- aux attentes sociétales (Santé, Bien être animal,..)
- aux attentes environnementales



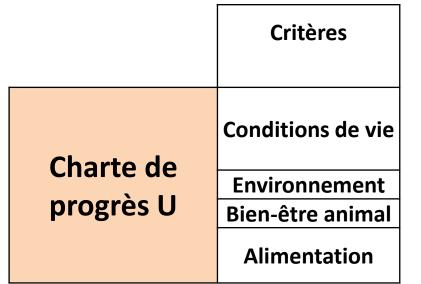
de production et une

démarche de progrès



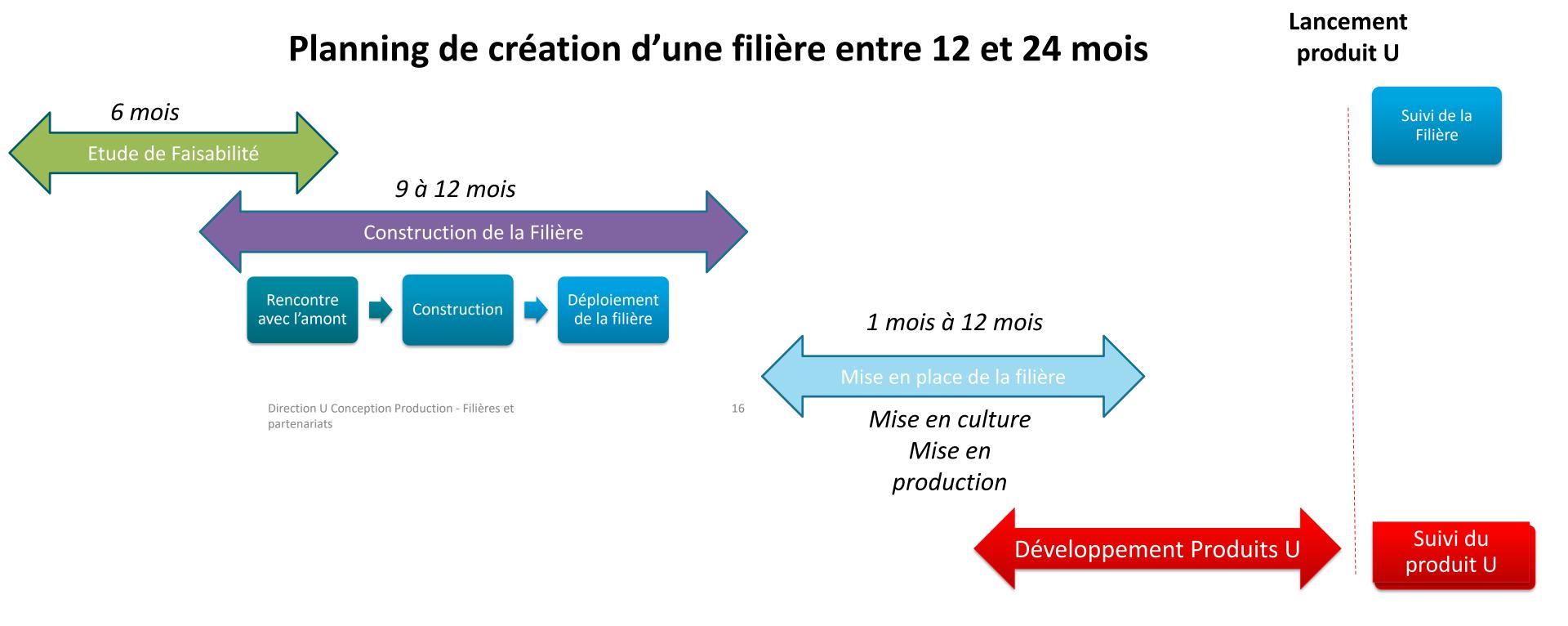
Tous les maillons de la filière intégrés

	Critères
	Origine
CDC DE	Critères
CDC DE	d'exploitation
PRODUCTION	Conditions
U	d'élevage
	Alimentation
	Bien-être animal





Construction filière : un temps long et complexe





Une amelioration de Poulet



Niveau de Bien Etre



B

C

Faire Progresser le standard



Mode de production

Souche

Age d'abattage

Densité

Espace

Éclairage

Enrichissement du milieu

Alimentation

Alimentation Bleu Blanc Coeur



Bien Etre de l'éleveur

Standard

Standard +





Une feuille blanche pour le canard

Remise à plat totale du produit



absence de faim, de soif et de malnutrition

liberté d'expression d'un comportement normal de son espèce

les 5 libertés individuelles de l'animal

absence de stress physique et/ou thermique absence de douleur, de lésions et de maladie

absence de peur et de détresse



Appel d'offre incluant les critères de bien Être animal

Souche différente Accès à l'extérieur

Retravail de l'offre produit





Conclusion

• La Grande distribution est passée d'une position défensive à proactive

• De l'interdiction à une démarche de progrès

• Et demain, comment faire interagir les différents enjeux : Bien Être Animal et Climat....



Merci

